

COURS IND8143 - Hiver 2017
MONTAGE D'UN PROJET D'ENTREPRISE TECHNOLOGIQUE

Coordonnées du cours :
Horaire : Mercredi 19h-22h
Local : A-552 (5^e étage), Pavillon Principal, Polytechnique

Liste des entrepreneurs-conférenciers

| No. de Séance et Date | Heure et durée de conférence | Sujets traités dans le cours | Invité : Nom, titre et entreprise | Sujets de la conférence (thématiques préliminaires suggérées) |
|---|--|---|---|--|
| séance 8 Mer 1 ^{er} mars | 20h30 - 21h45 45 min : exposé 30 min : questions | BLOC 2 : ÉLABORER UN PROJET D'INNOVATION GAGNANT Développer un argumentaire pour justifier les divers aspects de son opportunité d'affaires, son modèle d'affaires et en vendre les mérites auprès de clients, investisseurs, et partenaires; Faire une planification préliminaire des étapes de son projet, activités. | Paul Shenouda, diplômé Poly (B.Ing et M.Ing en gestion de l'innovation) Co Founder & VP Innovation at Wilder & Harrier | <ul style="list-style-type: none"> • Présentation : entrepreneur et entreprise • Cheminement du projet, étapes, jalons • Support et financement obtenu, coaching, accélérateur, concours, formations, etc. • Approches de gestion, Exponential Organization, etc. • Évolution dans le temps de la vision, approche, modèle d'affaires, etc. |
| séance 11 Mer 29 mars | 19h00 - 20h15 45 min : exposé 30 min : questions | BLOC 3 : PLAN D'ACTION DÉTAILLÉ ET PLAN DE FINANCEMENT Faire un plan d'action (activités, partenariats, ressources requises, etc.) et établir des jalons à atteindre à court, moyen et long terme. <ul style="list-style-type: none"> • En fonction de la planification préliminaire, établir ses besoins financiers quantifier les coûts de démarrage et d'opération, valider la faisabilité de son projet d'affaires | Alexandre Laberge, diplômé HEC et Diana Nino, diplômée Poly (Microprogramme en Génie et entrepreneuriat technologique) Co-fondateurs : Fleexer | <ul style="list-style-type: none"> • Entreprise et entrepreneurs, spécialisation, modèle d'affaires, clients, etc. • Étapes de développement, milestones : équipe, développement produits, commercialisation, ventes, partenariats, etc. • Besoins de fonds et étapes de financement, ainsi que les sources de fonds • Aides reçues, coaching, accélérateur, formation à Poly et HEC, etc. • Importance des aspects reliés à l'innovation technologique et autres facteurs différenciateurs • Écart entre ce qui était prévu et arriver, comment passer à travers, etc. |
| séance 12 Mer 5 avril | 20h30 -: 21h45 45 min : exposé 30 min : questions | <ul style="list-style-type: none"> • Établir un montage financier de son projet d'entreprise intégrant les diverses sources de financement selon les étapes et les divers organismes qui peuvent l'encadrer, le guider et l'aider à bâtir son réseau de contacts et de partenaires d'affaires | Julien Brazeau-Séguin, diplômé Poly (B.Ing et candidat Maîtrise) et son associé, Alexandre d'Armancourt, (diplôme Poly et chargé de cours MEC1515) Co-fondateurs, Falcon Composites | <ul style="list-style-type: none"> • Entreprise et entrepreneurs : naissance et spécialisation de Falcon • Vision, évolution, les étapes et réalisations : passer d'assembleur/distributeur à développeur et concepteur • Équipe, clients, partenaires actuels et futurs, en fonction des évolutions des produits • Faire face : Effervescence, concurrence • Besoins de fonds et sources de fonds • Aides reçues, bourses, coaching, formations dans les cours, accélérateur, etc. • Écart entre ce qui était prévu et arriver, comment passer à travers, etc. |